



UNITED STATES EMBASSY
TO ITALY

Umbria Export e Confindustria Umbria

in collaborazione con

American Chamber of Commerce in Italy



Hanno il piacere di invitarvi a



Selling & Investing
in the
United States of America

Confindustria Umbria, Via Palermo 80/a – Perugia

Seminario Tavola Rotonda (gratuito)

27 settembre 2017

9:30 – Registrazione

10:00/13:00 – Seminario

Check-up (a pagamento)

27 settembre 2017

15:00-18:00 – Incontri individuali

28 settembre 2017

9:00-13:00/15:00-18:00 – Incontri individuali

Interverranno al Seminario:

- Jean Preston, Ministro-Consigliere per gli Affari Economici, **Ambasciata degli Stati Uniti in Italia**
- Marco Giulietti, Presidente di **Umbria Export**
- Dr. Simone Crolla, Managing Director, **American Chamber of Commerce in Italy**
- Dr. Paolo Ceresa, Business Advisor, **American Chamber of Commerce in Italy**
- Avvocato Charles Bernardini, **Nixon Peabody LLP** (contributo video)
- Avvocato Antonio Coaccioli, **Studio Legale Coaccioli**
- Testimonianze aziendali *Moderatore: Dr. Enzo Faloci, Direttore di Umbria Export*

Umbria Export, Agenzia per l'internazionalizzazione di **Confindustria Umbria**, ha avviato il progetto **USA 2017- 2018**

che prevede varie iniziative per consentire alle imprese interessate di partecipare ad un percorso articolato di attività mirate all'accesso al mercato statunitense, mediante esportazioni e investimenti diretti sul territorio. A partire dal pomeriggio del 27 settembre gli esperti di **American Chamber of Commerce in Italy**, con il supporto di **Umbria Export**, saranno a disposizione per incontri individuali finalizzati alla realizzazione di un **check-up della capacità esportativa** dell'azienda verso il mercato USA. Secondo l'esito del check-up, il progetto prevede azioni di **accompagnamento personalizzate e finalizzate alla ricerca di controparti selezionate negli Stati USA individuati**, con i quali saranno fissate agende di incontri da realizzare nell'ambito di specifiche missioni individuali.

Umbria Export Scrl
Via Palermo 80 /a Perugia
Tel. 075 582 761-Fax 075 35378
Mail uexp@exp.it



U S A 2017-2018



SCHEDE DI ADESIONE

Da inviare a Umbria Export entro il giorno 22 settembre 2017:

mail – uexp@exp.it / fax – 075 35 378

A) Adesione al seminario **gratuito** del 27 settembre

Il sottoscritto in qualità di
rappresentante dell'impresa comunica che
parteciperà al seminario gratuito del 27 settembre con n. rappresentante/i.

L'impresa opera già nel mercato USA (barrare) Si No

Mail di contatto in azienda persona di riferimento.....

Telefono/Cellulare FIRMA

B) Richiesta incontro individuale per check-up capacità esportativa verso il mercato USA

Il sottoscritto in qualità di rappresentante
dell'impresa richiede di effettuare l'incontro individuale per il check-up.

Dichiaro di essere associato a Confindustria Umbria e quindi allego copia bonifico di € 200,00 + IVA

Dichiaro di non essere associato a Confindustria Umbria e quindi allego copia bonifico di € 300,00 + IVA

Coordinate per il bonifico a favore di Umbria Export Scarl

BANCA POPOLARE DI SPOLETO SpA

IBAN: IT 37 X 05704 03199 000000000590

Seguirà fattura via posta elettronica.

Timbro e Firma _____

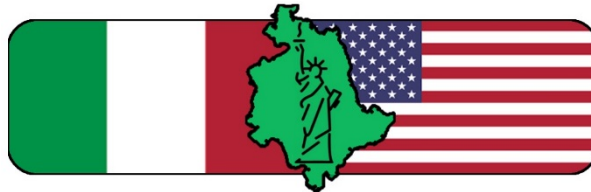
N.B.

- Gli incontri individuali avranno la durata di 20 minuti e saranno organizzati dietro prenotazione. Saranno realizzati da American Chamber of Commerce in Italy e Umbria Export.
- Il costo del check-up è di € 200,00 + IVA per le aziende associate a Confindustria Umbria e € 300,00 + IVA per le aziende non associate.
- **L'assegnazione degli appuntamenti per il check-up sarà fatta da Umbria Export esclusivamente sulla base dell'ordine cronologico di arrivo delle iscrizioni, dando comunque precedenza alle imprese che hanno inviato il questionario USA. Si invitano pertanto le aziende interessate a spedire quanto prima la scheda di adesione con allegato il relativo bonifico bancario.**
- Ai fini del check-up verranno richieste informazioni aggiuntive necessarie all'American Chamber of Commerce in Italy.

Umbria Export Scarl
Via Palermo 80 /a Perugia
Tel. 075 582 761-Fax 075 35378
Mail uexp@exp.it



U S A 2017-2018



U S A 2017-2018

PROGETTO USA 2017-2018

Umbria Export ha avviato il progetto **USA 2017– 2018** a seguito dell'indagine condotta nel mese di aprile/maggio 2017, a cui hanno risposto oltre 70 imprese manifestando interesse per varie tipologie di attività per il mercato USA e che Umbria Export realizzerà nel corso del secondo semestre 2017 e tutto 2018.

Per la realizzazione di alcune iniziative, Umbria Export si avvarrà della collaborazione di **American Chamber of Commerce in Italy** con la quale è stato siglato un accordo quadro di collaborazione operativa. E' in corso la firma di un accordo di collaborazione anche con lo Studio **Nixon Peabody LLP** (600 consulenti legali, societari e tributari con 14 sedi in USA, una in Cina, una ad Hong Kong ed una a Londra). Umbria Export per la realizzazione delle varie iniziative si avvarrà, di volta in volta, anche dei supporti e dei servizi specifici del Sistema Italia in USA (es. ICE, Camere di Commercio Italiane in USA).

Le principali attività in programmazione sono:

- A) **Seminario USA DAY** in programmazione per il prossimo 27 settembre (libera partecipazione).
- B) **Servizio di check-up aziendale** della capacità esportativa verso il mercato USA, realizzato dagli esperti di American Chamber of Commerce in Italy con il supporto di Umbria Export (Servizio a pagamento - Cfr. Allegato 1).
- C) **Assistenza tecnica personalizzata volta all'individuazione di controparti** americane interessate ad incontrare le imprese umbre che aderiranno all'iniziativa con l'organizzazione di agende di incontri in USA, con il supporto tecnico di American Chamber of Commerce in Italy e Umbria Export (Servizio a pagamento - Cfr. Allegato 1).
- D) Per il 2018, Umbria Export verificherà la possibilità di **aprire in USA un desk** operativo per la realizzazione di azioni di un primo scouting e supporto informativo/logistico e relazionale per le aziende aderenti (Servizio a pagamento il cui costo dipenderà dal numero delle aziende aderenti).
- E) **Consulenze, assistenze tecniche personalizzate, formazione tecnica, partecipazione ad eventi organizzati dal Sistema Italia** (Servizi a pagamento su preventivo)

Umbria Export Scarl
Via Palermo 80 /a Perugia
Tel. 075 582 761-Fax 075 35378
Mail uexp@exp.it



U S A 2017-2018



Dettaglio costi e agevolazioni:

Servizio B) di check-up aziendale

Aziende associate a Confindustria Umbria € 200,00 + IVA

Aziende non associate a Confindustria Umbria € 300,00 + IVA

Servizio C) di assistenza tecnica personalizzata volta all'individuazione di controparti

Il servizio è personalizzabile e quindi le imprese interessate sono invitate a contattare gli uffici di Umbria Export per le valutazioni specifiche.

Servizio D) di apertura di un desk in USA

Il servizio sarà attivato nel 2018 in base al numero di aziende aderenti che quindi condizionerà la valorizzazione della quota individuale di partecipazione.

Servizio E) di consulenze varie

Per ciascun servizio richiesto sarà predisposto un preventivo specifico.

N.B.

- Le imprese che aderiranno ai servizi potranno beneficiare di tariffe agevolate relative alla consulenza ed assistenza tecnica (E) eventualmente richieste allo Studio Nixon Peabody LLP in USA, secondo le condizioni dell'Accordo siglato con Umbria Export, nonché delle condizioni riservate a Umbria Export dall'American Chamber of Commerce in Italy.
- I costi per i servizi B e C a carico delle imprese potranno essere ridotti da agevolazioni pubbliche. Umbria Export assisterà le imprese interessate nell'ottenimento di tali finanziamenti.

Si invitano tutte le aziende interessate a contattare quanto prima Umbria Export per fissare un incontro operativo finalizzato alla definizione dei termini di partecipazione.

Per tutte le informazioni relative ai servizi di cui sopra potete contattare gli uffici di Umbria Export:

Tel: 075 582 761

Fax: 075 35378

Mail: uexp@exp.it

Rif. Dott. Faloci, Dott.ssa Karesin, Dott. Sisti

Umbria Export Scrl
Via Palermo 80 /a Perugia
Tel. 075 582 761-Fax 075 35378
Mail uexp@exp.it



U S A 2017-2018



ALLEGATO 1

B) Check-up individuale della capacità esportativa verso il mercato USA

(a cura degli esperti di American Chamber of Commerce in Italy in collaborazione con Umbria Export)

27 settembre pomeriggio e 28 settembre
Servizio a pagamento

| Descrizione del servizio |
|--|
| <i>L'attività prevede, a fronte di un incontro preliminare con l'azienda (27 e 28 settembre), l'analisi e la condivisione dei punti di cui sotto e la successiva predisposizione e trasmissione di un rapporto riassuntivo contenente:</i> |
| ✓ <i>Analisi SWOT, ovvero indicazione dei principali punti di forza e di debolezza dell'azienda umbra verso il mercato degli USA</i> |
| ✓ <i>Tipologia delle controparti d'affari estere da ricercare (da specificare: es. distributore, partner commerciale, partner finanziario, grossista, GDO, ecc.)</i> |
| ✓ <i>Identificazione dei principali aspetti di comunicazione e di marketing da inserire nella lettera di presentazione per i soggetti di cui sopra</i> |
| ✓ <i>Indicazione, sulla base delle esigenze e necessità manifestate dall'azienda, degli Stati USA nei quali sarà focalizzata l'attività di scouting</i> |
| <i>Tale documento, messo a disposizione delle singole aziende, orienterà le stesse circa l'opportunità di aderire alle fasi successive progetto.</i> |





C) Ricerca controparti e organizzazione incontri bilaterali con operatori USA selezionati

(a cura di American Chamber of Commerce in Italy (AmCham) in collaborazione con Umbria Export)

Il servizio sarà erogato a partire dagli esiti del check-up.

Servizio a pagamento

| |
|--|
| Descrizione del servizio |
| <i>A seguito della fase di check up aziendale, la ricerca partner si svolgerà sulla base di quanto previsto nei report AmCham presentati alle aziende.</i> |
| <i>La fase prevede, per ciascuna azienda partecipante, da parte di AmCham in collaborazione con Umbria Export:</i> |
| <i>✓ Ricerca mirata di partners/controparti d'affari (distributori, importatori, agenti, GDO, ecc.) negli Stati di riferimento concordati.</i> |
| <i>✓ Predisposizione di un database di controparti , alle quali proporre e presentare il profilo dell'impresa italiana e la tipologia collaborativa di interesse</i> |
| <i>✓ Presentazione alle controparti sopra individuate del profilo dell'impresa italiana con l'obiettivo di organizzare incontri B2B, mediante lettera di presentazione concordata con l'azienda di riferimento</i> |
| <i>Tutte le fasi sopra descritte saranno condotte da AmCham in collaborazione con Umbria Export che si interfaceranno costantemente con l'azienda interessata al fine di perimetrare al meglio la ricerca e aumentare la percentuale di successo e soddisfazione dell'azienda.</i> |
| <i>Tutti i contatti individuati da AmCham e riportati nel database creato, le comunicazioni email tra AmCham e le potenziali controparti saranno a disposizione dell'azienda come bagaglio di conoscenza utilizzabile anche in fasi successive da parte dell'azienda stessa.</i> |
| <i>✓ Confronto con l'azienda umbra sulle controparti USA che abbiano eventualmente manifestato interesse ad incontri B2B, al fine di effettuare una selezione delle controparti con cui organizzare gli incontri medesimi.</i> |
| <i>Umbria Export offrirà, inoltre, il suo supporto operativo per l'organizzazione delle Missioni in USA per le aziende per le quali saranno organizzati incontri bilaterali.</i> |

